



Buku **PANDUAN BISNIS**

Panduan Bisnis :

- Potensi Bisnis Diamond Interest
- Visi Mewujudkan Keluarga SEHAT, SEJAHTERA & DINAMIS
- Misi Memasyarakatkan gaya hidup SEHAT melalui KEMITRAAN
- System Pemasaran & Pembagian Keuntungan



POTENSI BISNIS DIAMOND INTEREST

Indonesia dengan populasi penduduk yang mencapai lebih dari 250 juta merupakan pasar yang sangat potensial untuk anda dalam menjalankan bisnis MLM. Sampai saat ini sudah lebih dari dua ratus MLM yang menjalankan kegiatannya di Indonesia. Dari sekian ratus MLM tersebut, ada satu MLM yang terbaik dan telah anda jalankan saat ini, yaitu Diamond Interest. Kami mengucapkan selamat atas keputusan bijak dan cerdas bergabung dan menjadi Keluarga Besar DI di Indonesia. Kami berharap semoga anda bisa meraih impian-impian yang telah anda canangkan dengan perantaraan DII.

DIAMOND INTEREST

Sebuah perusahaan multi level marketing yang bertaraf international dan berbasis di Penang, Malaysia. Di mulai sejak tahun 1981 dengan nama Dynapharm yang bergerak di bidang farmasi dan telah menjadi pemasok besar untuk berbagai industri kesehatan di Malaysia. Dengan semakin berkembangnya perusahaan Dynapharm, di tahun 1995 perusahaan ini membuka usaha baru di bidang industri pemasaran jaringan, dengan nama Diamond Interest (DI). Dalam usahanya untuk mengembangkan bisnis jaringan ini, DI telah mendirikan tiga pabrik untuk menghasilkan produk-produk berkualitas tinggi yang dipasarkan oleh para Mitra Usaha. Pabrik-pabrik tersebut dilengkapi mesin-mesin berteknologi tinggi dengan standar ISO 9001 dan berstandar GMP (good manufacturing practise).

Selain itu DI memiliki ladang Lingzhi seluas 17 hektar yang merupakan salah satu produk unggulan DI berupa ganoderma dan juga sebagai bahan ekstrak untuk produk-produk perawatan kulit, rambut dan kosmetika. DI juga mempunyai kebun percontohan dan pengembangan pupuk rite grow. Diamond Interest di Malaysia sudah tergabung dalam asosiasi penjualan langsung atau DSAM (Direct Selling Association of Malaysia). Selain di Malaysia, DI telah membuka cabang di berbagai negara, antara lain Indonesia, Philipina, Brunei, India, USA, Singapura, Thailand dan Uganda. Di tahun 2005 DI telah memperoleh penghargaan dari pemerintah Philipina dalam “**National Product Quality Excellence Awards**” untuk kategori:

- *Best Multi Level Marketing.*
- *Best Penjual Langsung of Imported Food Supplement.*
- *Best Nutritional Supplement.*

Kehadiran kami mengemban sebuah misi: ***Memasyarakatkan gaya hidup sehat Diamond Interest melalui Kemitraan Usaha Mandiri.***

VISI DIAMOND INTEREST ADALAH MEWUJUDKAN KELUARGA INDONESIA YANG SEHAT, SEJAHTERA DAN DINAMIS.

DI dipimpin oleh seorang yang mempunyai integritas dan kepedulian yang tinggi akan kesehatan dan kesejahteraan setiap orang. Dukungan manajemen yang profesional dan para ahli dibidangnya membuat perusahaan DI semakin besar dan diminati oleh banyak orang. Dibawah kepemimpinan Mr. Oi Hoo Choi selaku CEO Diamond International. DI sampai hari ini telah membuka cabang di 71 negara termasuk Indonesia salah satunya.



Diamond Interest di Indonesia dipimpin oleh seorang yang telah berpengalaman puluhan tahun di perusahaan MLM dan juga dikenal sebagai seorang inspirator dalam berbagai pelatihan-pelatihan di Indonesia, bapak Paulus Prawira telah dipercaya memimpin Diamond Interest di Indonesia.

PRODUK BERKUALITAS TINGGI

Diamond Interest mempunyai berbagai macam produk, yang mempunyai kualitas dan manfaat tinggi. Keunggulan produk-produk Diamond Interest International adalah :

1. Dihasilkan dari pabrik sendiri.
2. Pabrik berstandar GMP (*Good Manufacturing Practise*), mempunyai sertifikat ISO 9001, sertifikat halal dan ijin dari BPOM (Balai Pengawasan Obat dan Makanan).
3. Produk-produk berbahan dasar alami.
4. Mempunyai kualitas tinggi, karena DI mempunyai laboratorium yang modern untuk meneliti dan menguji sebuah produk sebelum dipasarkan.
5. Harga sangat terjangkau untuk semua kalangan.
6. Rangkaian produk lengkap dan menjadi kebutuhan manusia, sehingga pembelian ulang terhadap produk kami sangat tinggi.
7. Produk-produk kami peduli pada kesehatan masyarakat.

Diamond Interest

PANDUAN BISNIS MARKETING PLAN

PT. Diamond Interest Abadi Indonesia

**Penyesuaian
PLAN A
EFFECTIF APRIL 2015**

MARKETING PLAN 2016

**KINI LEBIH
DAHSYAT...!!**

PLAN A (UNILEVEL + INFINITY + Profit Sharing) Komisi

- ☒ Perhitungan bonus terhadap 150.000 PV Pertama.
- ☒ Untuk mendapatkan komisi plan A, harus mengadakan minimal Personal Sales (PS)/belanja pribadi 150.000PV.

Syarat MANAGER AKTIF	SM		RM	PM	DM	CDM	DOUBLE CDMF	TRIPLE CDMF
	 1x3R PV (2 Downline Aktif)	 2x3R PV (2 Downline Aktif)	 3x3R PV (5 Downline Aktif)	 5x3R PV (5 Downline Aktif)	 7x3R PV (5 Downline Aktif)	 9x3R PV (5 Downline Aktif)	 11x3R PV (5 Downline Aktif)	 13x3R PV (5 Downline Aktif)
Syarat DOWNLINE AKTIF	 1x1500R PV (2 Downline Aktif)	 2x1500R PV (2 Downline Aktif)	 3x1500R PV (5 Downline Aktif)	 4x1500R PV (5 Downline Aktif)	 5x1500R PV (5 Downline Aktif)	 6x1500R PV (5 Downline Aktif)	 7x1500R PV (5 Downline Aktif)	 8x1500R PV (5 Downline Aktif)
	PERSONAL SALES (PS) - 10%							
	Level 1	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
	Level 2	8%	8%	8%	8%	8%	8%	8%
	Level 3		8%	8%	8%	8%	8%	8%
	Level 4			8%	8%	8%	8%	8%
Level 5				8%	8%	8%	8%	
Level 6					8%	8%	8%	
INFINITY							13%	15%
UNILEVEL + INFINITY							dst...	
COMPRESS SYSTEM								

Syarat PROFIT SHARING	150.000 PV 5 Downline x 150.000 PV 1 Point		150.000 PV 7 Downline x 150.000 PV 1,5 Point		150.000 PV 9 Downline x 150.000 PV 2 Point		
							
	PENGHITUNGAN						
Poin Anda x			5 % Total Omzet Perusahaan di Plan A			Total Poin Semua Member Di	

**KINI!!
LEBIH DAHSYAT,
LEBIH DALAM
TAK TERBATAS
LEVEL!!**

* Manager Aktif adalah
Manager yang mempunyai
minimal PS = 500.000 PV
dan
TGPV minimal 3 jt PV
pada bulan tsb.



MAKSUD SINGKATAN ATAU ISTILAH

PV	: Point value Pembelian Pribadi dalam bentuk point yang digunakan untuk perhitungan komisi 1 PV = 1 Rupiah
TGPV	: Total Group Point Value (Plan A & B) Total Pembelian pribadi dan Group downline
PS	: Personal Sales Pembelian Pribadi dalam nominal rupiah
PGPV	: Personal Sales Group Point Value Total pembelian pribadi dan Group diluar dari downline yang qualified manager
M	: Manager Mitra Usaha yang akumulasi pembelannya enam juta PV
SM	: Senior Manager Mitra Usaha yang mempunyai satu downline manager
RM	: Ruby Manager Mitra Usaha yang mempunyai 3 downline manager
PM	: Pearl Manager Mitra Usaha yang mempunyai 5 downline manager
DM	: Diamond Manager Mitra Usaha yang mempunyai 7 downline manager
CDM	: Crown Diamond Manager Mitra Usaha yang mempunyai 9 downline manager

SISTEM PEMASARAN DAN PEMBAGIAN KEUNTUNGAN

Sistem pemasaran atau marketing plan yang diberikan oleh Diamond Interest untuk para Mitra Usaha yang menjalankan bisnis ini adalah menggunakan program pemasaran terdiri dari 2 sistem, yaitu : **“PLAN A (Unilevel) dan PLAN B” (Break away)**.

MARKETING PLAN	SYARAT DAPAT BONUS
PLAN A	Personal Sales Mitra Usaha : 150.000 PV
PLAN B	Personal Sales Mitra Usaha : 500.000 PV

Mari kita bahas satu persatu Marketing Plan dari Diamond Interest :

I. PLAN “A”

Perhitungan Komisi atas 150.000 PV PERTAMA anda

Seorang Mitra Usaha DI berhak mendapatkan bonus di Plan A, JIKA:

- Penjualan pribadi (personal sales) 150.000 PV atau senilai dengan $\pm$ Rp. 345.000,-
- JIKA anda mempunyai minimal 5 downline dari jalur/kaki berbeda dalam grup anda yang masing-masing (PS) 150.000 PV, maka anda berhak mendapatkan bonus PLAN A sampai kedalaman 5 level.
- Berlaku sistem kompres; Bila ada downline anda yang tidak qualified (PS tidak tercapai 150.000PV) maka, downline dibawahnya otomatis akan naik (pass up). Sampai semua titik terpenuhi hingga level 5.
- Kelebihan dan kekurangan PV di PLAN A, otomatis PV anda dan grup akan ditransfer ke PLAN B. Tidak ada PV anda yang sia-sia.
- Khusus peringkat Ruby Manager (RM) ke atas yang aktif akan memperoleh tambahan penghitungan bonus Plan A berupa **Komisi INFINITY**, lihat gbr di halaman depan.

Potensi komisi yang bisa Anda peroleh di sistem PLAN “A” adalah TAK TERHINGGA. Seberapa besar komisi yang Anda inginkan bisa Anda peroleh di sistem ini. Mari kita lihat tabel dihalaman berikut;

**Bila.... Masing-masing 5 TEMAN Anda,
Juga mengajak 5 TEMAN lainnya, dst...**

Maka dengan sendirinya membentuk jaringan dengan susunan :

Personal Sales	1
Downline Level 1	5
Downline Level 2.....	25
Downline Level 3.....	125
Downline Level 4.....	625
Downline Level 5.....	3.125

Jika anda memiliki 5 downline dari kaki/jalur yang berbeda. Masing-masing downline anda-pun melakukan sponsoring 5 orang.

Maka simulasi penghitungan komisi anda sbb:

SIMULASI PENGHITUNGAN KOMISI ANDA....

PLAN A

Bila setiap orang ajak 5 teman dan masing-masing belanja 150.000 PV/bln

Personal Sales	1 X 150.000 X 10%	15.000
Downline Level 1	5 X 150.000 X 8%	60.000
Downline Level 2	25 X 150.000 X 8%	300.000
Downline Level 3	125 X 150.000 X 8%	1.500.000
Downline Level 4	625 X 150.000 X 8%	7.500.000
Downline Level 5	3.125 X 150.000 X 8%	37.500.000
TOTAL :		Rp. 46.875.000 +INFINITY

Bila GAGAL 90%, ANDA masih menikmati Rp. 4.687.500,- (+INFINITY)

Bila GAGAL 99%, ANDA masih dapat menikmati Rp. 468.750,- (+INFINITY)

TIPS agar anda sukses memperoleh bonus besar di PLAN "A"

1. Konsumsi dan gunakan produk DI minimal 150.000 PV setiap bulan.
2. Ajak 5 orang teman Anda untuk bergabung di bisnis ini.
3. Pastikan 5 teman Anda melakukan hal yang sama seperti Anda, yaitu :

Konsumsi dan gunakan produk DI senilai 150.000 PV dan mengajak teman bergabung di bisnis ini.

4. Ajak downline untuk setia mengkonsumsi produk-produk DI.
5. Anda harus bisa menjadi teladan bagi downline anda.

II. PLAN B

(Perhitungan komisi atas kelebihan dari 150.000 PV anda)

Sebelum membahas lebih lengkap mengenai komisi dan bonus di PLAN B, anda perlu memperhatikan hal-hal berikut dibawah ini :

- a. Belanja pribadi (Personal Sales/PS) setiap bulan 500.000 PV untuk posisi Mitra Usaha 6% - CDM.
- b. Besaran bonus ditentukan dari jenjang prestasi yang dicapai oleh Mitra Usaha.
- c. Kenaikan posisi ditentukan dari akumulasi PV pribadi dan grup, dan jumlah manager , tanpa batasan waktu (Plan A & B).
- d. Perhitungan Komisi dari kelebihan 150.000 PV pertama anda.

Contoh :

Jika pada bulan ini PS Anda 500.000 PV. Akan dibagi untuk :

- 150.000 PV untuk PLAN A.

- 350.000 PV untuk PLAN B.

Komisi dan bonus yang bisa diperoleh di PLAN “B”, yaitu :

1. Performance Commision **6% - 44%**
2. Leadership Profit Sharing Commision.....**4%**
3. Car Fund Bonus..... **3%**
4. Leadership Matching Bonus**30%**
5. Year End Diamond Club Bonus.....**3%**
6. CDM Extra Bonus **2%**

Untuk mendapatkan gambaran mengenai bonus yang dibagikan dan jenjang karir/posisi di PLAN “B”. Lihat gambar dibawah ini:



QUALIFIED PERFORMANCE COMMISSION

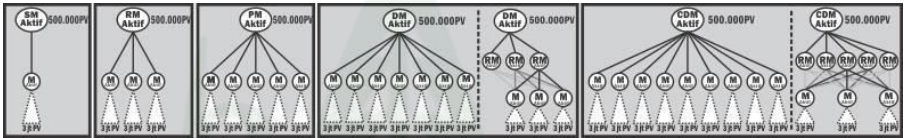
KEUNTUNGAN :

Menjamin perolehan Komisi yang lebih adil dan lebih stabil bagi Mitra Usaha untuk giat membangun dan mengembangkan jaringan mitra kerjanya.

- 1) Kenaikan peringkat / posisi Komisi SM (28%) s/d CDM (44%) ditentukan berdasarkan AKUMULASI jumlah downline manager dari bulan ke bulan tanpa batas waktu.
- 2) Bagi yang sudah mencapai peringkat/posisi Komisi SM (28%) s/d CDM (44%), penghitungan Performance Commission ditentukan dengan persyaratan QUALIFIED peringkat/Posisi sbb:
 - SM (28%) = 1 Kaki Manager Aktif
 - RM (31%) = 3 Kaki Manager Aktif

- PM (35%) = 5 Kaki Manager Aktif
- DM (39%) = 7 Kaki Manager Aktif / 3 RM Aktif
- CDM (44%) = 9 Kaki Manager Aktif / 5 RM Aktif

Contoh :



• QUALIFIED

Manager AKTIF yang sudah memenuhi persyaratan tiap-tiap bulannya, yaitu sbb :

- Belanja pribadi (Personal Sales) PS = 500.000 PV
- Mengadakan Manager Aktif dari group berbeda, dengan PS = 500.000 PV dan Total Group PV (TGPV) masing-masing = 3 jt PV

****** Bagi SM / RM / PM / DM / CDM yang tidak mencapai persyaratan QUALIFIED, maka penghitungan PERFORMANCE COMMISSION akan mengikuti jumlah Kaki Manager AKTIF-nya pada bulan tersebut, dengan minimal peringkat terendah MANAGER 25 %.

1. PERFORMANCE COMMISSION (6 % - 44 %)

- ❖ Kenaikan Peringkat/Posisi berdasarkan akumulasi PV dan Jumlah Downline Manager dari bulan ke bulan tanpa batas waktu.
- ❖ Untuk mendapatkan Komisi Performance, adalah min. Personal Sales (PS) = 500.000 PV.
- ❖ **Manager Ekspres**, Apabila dalam 1 bulan Anda mempunyai Personal Sales (PS) = 3.000.000 PV, maka Anda akan langsung dipromosikan menjadi MANAGER (25 %).
- ❖ **Hadiah 1 buah HP Baru**, Bagi Mitra Usaha yang berhasil mencapai Pearl Manager aktif (dengan 5 Manager Aktif dalam bulan yang sama) akan mendapatkan Bonus Handpone dan hanya diberikan sekali saja.

2. LEADERSHIP PROFIT SHARING COMMISSION(4 %)

4 % dari total omset (PV) perusahaan terhadap kelebihan 150.000PV akan dibagikan

kepada Mitra Usaha berposisi RM s/d CDM yang memenuhi persyaratan (Qualified) sebagai berikut :

- Mengadakan minimal PS = 500.000 PV
- Mengadakan Manager Aktif dari group yang berbeda.
- Perhitungan Komisi berdasarkan SISTEM POINT dan sekurang-kurangnya digen-erasi tahap 3 juta PV /Level.

POSISI		RUBY Manager	PEARL Manager	DIAMOND Manager	CROWN Manager
		0,75%	0,75%	1%	1,5%
Jumlah Manager Aktif		3 Manager Aktif	5 Manager Aktif	7 Manager Aktif	9 Manager Aktif
PS		500.000 PV			
PGPV		5 %	5 %	5 %	5 %
M A N A G E R	Level 1	5 %	5 %	5 %	5 %
	Level 2	4 %	4 %	4 %	4 %
	Level 3		3 %	3 %	3 %
	Level 4			2 %	2 %
	Level 5				1 %
Perhitungan bonus ini dihitung dengan menggunakan SISTEM POINT =					
RM = Total Point Anda X		$\frac{0,75\% \times \text{Total Omset Perusahaan terhadap Kelebihan } 150.000\text{PV}}{\text{Total Point Semua Leader RM yang Qualified}}$			
PM = Total Point Anda X		$\frac{0,75\% \times \text{Total Omset Perusahaan terhadap Kelebihan } 150.000\text{PV}}{\text{Total Point Semua Leader PM yang Qualified}}$			
DM = Total Point Anda X		$\frac{1\% \times \text{Total Omset Perusahaan terhadap Kelebihan } 150.000\text{PV}}{\text{Total Point Semua Leader DM yang Qualified}}$			
CDM =Total Point Anda X		$\frac{1,5\% \times \text{Total Omset Perusahaan terhadap Kelebihan } 150.000\text{PV}}{\text{Total Point Semua Leader CDM yang Qualified}}$			

MANAGER AKTIF adalah Manager yang mempunyai minimal PS=500.000PV dan TGPV minimal 3.000.000 PV.

RUBY MANAGER AKTIF = yang mempunyai 3 Manager Aktif.

PGPV = Personal Sales + Group PV di luar Manager.

3. CAR FUND BONUS (3 %)

- Anda harus Posisi minimal PEARL MANAGER AKTIF (memiliki 5 Manager Aktif).
[Manager Aktif = Manager yang memiliki PS=500.000 PV dan TGPV=3 Jt PV]
- Anda minimal PS = 500.000 PV/bulan

SYARAT MENGIKUTI PROGRAM INSENTIF MOBIL :

- Anda harus Posisi minimal PEARL MANAGER AKTIF.

PEARL MANAGER Aktif = Penjual Langsung yang memiliki 5 Manager Aktif

(masing-masing point pribadi (PS) = 500.000 PV dan TGPV masing-masing Manager minimal 3 juta PV).

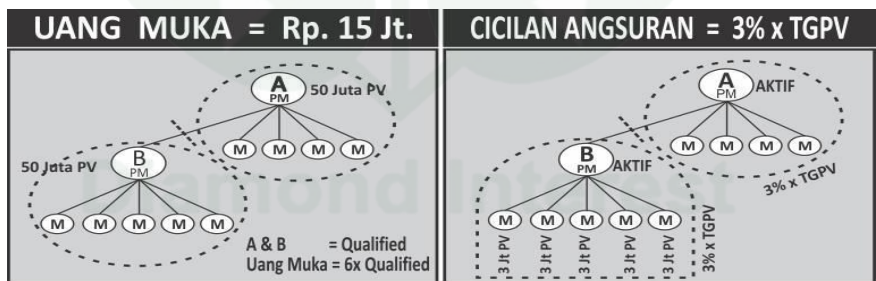
2. Anda harus belanja pribadi (PS) = 500.000 PV / bulan.
3. Hanya berlaku bagi yang ber-komitmen 100 % di MLM DII.

SYARAT SUBSIDI UANG MUKA (Rp. 15 juta) :

1. Anda harus memenuhi persyaratan (Qualified) = Anda posisi Pear Manager Aktif dengan minimal Total Group PV (TGPV) = 50 Juta PV/ bulan.
2. Subsidi Uang Muka sebesar Rp. 15 juta akan Anda terima jika Anda mampu memenuhi persyaratan (Qualified) sebanyak 6 (enam) kali dalam 12 bulan baik secara berturut-turut maupun tidak berturut-turut.
3. Jika Anda memiliki Downline yang memenuhi persyaratan (Qualified), maka Anda harus memiliki minimal Total Group PV (TGPV) = 50 juta PV/bulan dari jalur/kaki yang berbeda.
4. Peraih Bonus Mobil yang sudah membeli mobil wajib mengirimkan :
 - a. 2 Lembar foto diri bersama mobil yang dibeli.
 - b. Foto copy KTP, Kwitansi pembelian & STNK mobil yang dibeli.
 - c. 1 Lembar Testimonial/kesaksian sukses mendapatkan insentif mobil.

SYARAT SUBSIDI CICILAN / ANGSURAN (3%) :

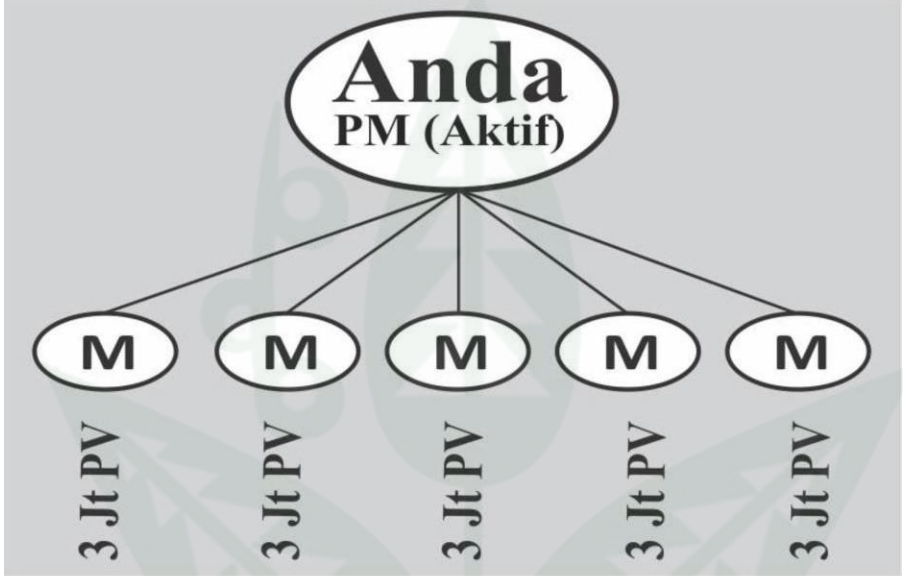
1. Anda harus minimal qualified Pearl Manager Aktif setiap bulan utk dapat menikmati subsidi cicilan.
2. Subsidi cicilan diberikan apabila Anda sudah menyerahkan syarat subsidi uang muka no. 4 poin a, b, dan c.
3. Besarnya uang cicilan = $3\% \times \text{omset Total Group PV (TGPV)}$ kelebihan 150.000 PV jaringan Anda pada bulan berjalan.
4. Uang cicilan diberikan maksimal selama 36 bulan.
5. Jika Anda memiliki downline yang qualified mendapat insentif mobil, maka 3% cicilan dihitung dari TGPV kaki / jalur yang berbeda.
6. Subsidi uang cicilan akan dihentikan apabila Anda terbukti aktif di MLM lain.



BONUS HANDPHONE

1. Anda harus Berposisi minimal PEARL Manager Aktif (memiliki 5 Manager Aktif = Manager yang memiliki PS=500.000 PV dan TGPV=3 Jt PV)
2. Anda minimal PS = 500.000 PV/bulan

Dalam 1 bulan, terbentuk

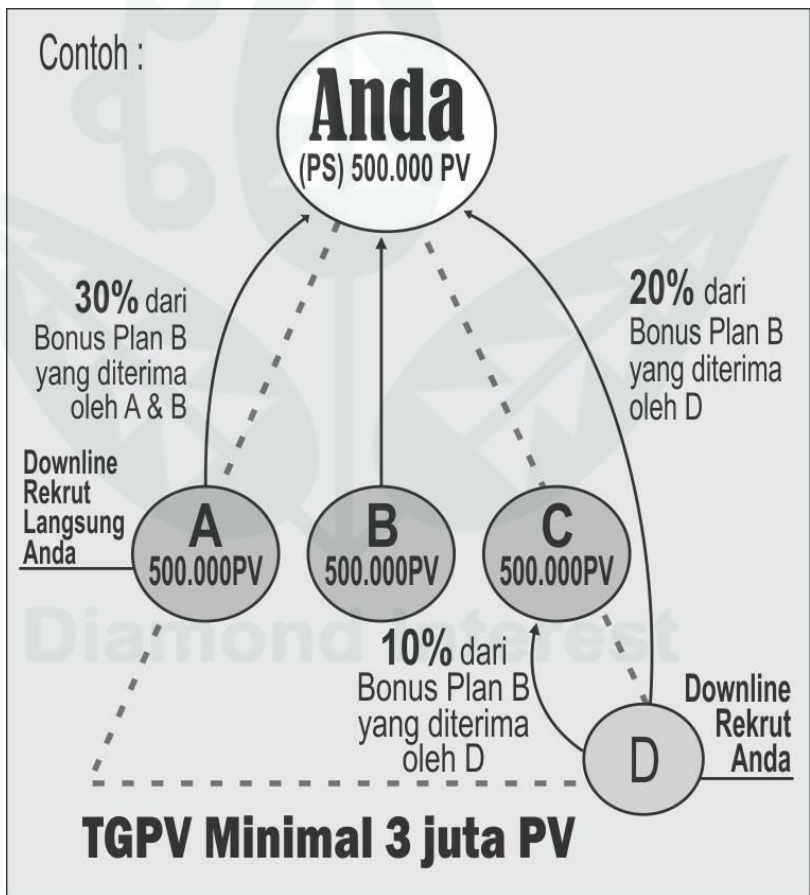


Dapatkan Sebuah handphone baru disaat anda meraih posisi Pearl Manager (PM) aktif, dan posisi anda sebelumnya di bawah PM;

- PM aktif: memiliki 5 manager aktif pertama kali, PS. 500.000 PV.
- BONUS HP hanya berlaku satu kali.
- Tidak berlaku untuk qualified PM selanjutnya.

4. LEADERSHIP MATCHING BONUS (30 %)

- ☑ Anda bisa menikmati **30% dari bonus Plan B yang diterima oleh Downline Langsung Anda** (bila tidak langsung dengan komposisi 20% bagi Upline Perekrut dan 10% bagi Upline Langsung-nya).
- ☑ Khusus bagi posisi **Manager Aktif (Qualified)**, yang mempunyai (PS) **500.000 PV** dengan TGPV min. 3 jt PV dan memiliki 3 Downline jalur berbeda dengan masing-masing (PS) **500.000 PV**.
- ☑ 30% Bonus Plan B yang dihitung, termasuk : Performance Commision (6% - 44%), Leadership Profit Sharing Commision (4%) dan Car Fund Bonus(3%).



5. YEAR END DIAMOND CLUB BONUS (3 %)

3% dari total omset (PV) perusahaan terhadap kelebihan 150.000 PV dibagikan kepada Mitra Usaha berposisi DM - CDM yang memenuhi persyaratan (Qualified):

- Mengadakan minimal Personal Sales (PS) = 500.000 PV.
- Mengadakan minimal 7 Manager Aktif atau min. 3 Ruby Aktif dari group yang berbeda.
- Mengadakan minimal 1 Downline posisi Diamond Manager (DM) Aktif.
- Perhitungan bonus berdasarkan SYSTEM POINT dan sekurang-kurangnya di generasi tahap 30 Jt PV /Level
- Pembayaran bonus dilakukan pada perhitungan akhir tahun.

POSISI		DIAMOND Manager	CDM
Percentage		2 %	1 %
Jumlah Manager Aktif		7 Manager Aktif / 3 Ruby Manager Aktif	9 Manager Aktif / 5 Ruby Manager Aktif
Jumlah Diamond Manager Aktif		1 DM Aktif	1 DM Aktif
Personal Sales [PS]		500.000 PV	
		5 %	5 %
M A N A G E R	Level 1	5 %	5 %
	Level 2	4 %	4 %
	Level 3	3 %	3 %
	Level 4		2 %
	Level 5		1 %
Perhitungan bonus ini dihitung dengan menggunakan SISTEM POINT =			
DM = TOTAL POINT Anda X		$\frac{2 \% \times \text{Total Omset Perusahaan terhadap Kelebihan 150.000PV}}{\text{Total Point Semua Leader DM yang Qualified}}$	
CDM=TOTAL POINT Anda X		$\frac{1 \% \times \text{Total Omset Perusahaan terhadap Kelebihan 150.000PV}}{\text{Total Point Semua Leader CDM yang Qualified}}$	

- Manager aktif adalah Manager yang mempunyai minimal PS = 500.000 PV dan TGPV = 3.000.000 PV.
- Diamond Manager Aktif : Penjual Langsung yang mempunyai 7 (tujuh) Manager Aktif.
- Crown Manager dapat juga menikmati dari persentase Diamond Manager.
- HANYA DIBERIKAN BAGI YANG 100% KOMITMEN DENGAN DIAMOND INTEREST.

COMPRESS SYSTEM

Year End Diamond Club Bonus (3%)

Min. 30 Juta PV /Level

COMPRESS SYSTEM :

Setiap PGPV yang tidak mencapai min. 30 juta PV akan digabungkan dengan PGPV tingkat berikutnya dan seterusnya sampai mencapai satu tingkat yang PGPV-nya mencapai min. 30 juta PV.

Seluruh tingkat yang digabungkan ini kemudian akan dianggap menjadi satu tingkat (Compress).

CDM	SEBELUM	SESUDAH
DM 15.000.000PV x5%= 750.000	1-st Level	40.000.000PVx5%=2.000.000
DM 25.000.000PV x4%=1.000.000		
DM 10.000.000PV x3%= 300.000	2-nd Level	45.000.000PVx4%=1.800.000
DM 15.000.000PV x2%= 300.000		
DM 20.000.000PV x1%=200.000		
DM 100.000.000 PV	3-th Level	100.000.000PVx3%= 3.000.000
DM 180.000.000 PV	4-th Level	180.000.000PVx2%= 3.600.000
DM 260.000.000 PV	5-th Level	260.000.000PVx1%= 2.600.000
Total : 2.550.000 Points		13.000.000 Points

6. CDM EXTRA BONUS (2%)

2% dari TOTAL OMSET (PV) perusahaan terhadap kelebihan 150.000 PV dibagikan kepada Penjual Langsung berposisi CDM yang memenuhi persyaratan (Qualified) :

- Mengadakan minimal Personal Sales (PS) = 500.000 PV.
- Mengadakan 9 Manager Aktif dari group berbeda atau 5 orang Ruby Manager aktif dari group berbeda.

POSISI		CDM					
Percentage		2 %					
Jumlah Manager Aktif		9 Manager Aktif 5 Ruby Manager Aktif					
Personal Sales [PS]		500.000 PV					
CROWN DIAMOND MANAGER 2%							
CDM		0 CDM	1 CDM	3 CDM	5 CDM	7 CDM	9 CDM
PGPV		3	3	3	3	3	3
CDM	Level I		2	2	2	2	2
	Level II			1,5	1,5	1,5	1,5
	Level III			1	1	1	1
	Level IV				0,5	0,5	0,5
	Level V				0,5	0,5	0,5
	Level VI					0,5	0,5
	Level VII					0,5	0,5
	Level VIII						0,5
	Level IX						0,5
Perhitungan bonus berdasarkan SYSTEM POINT =							
CDM=TOTAL POINT Anda X		2% x Total Omset Perusahaan (terhadap kelebihan 150.000PV) Total Point Semua Leader CDM yang Qualified					

KESIMPULAN RINCIAN PERHITUNGAN KOMISI DAN BONUS (TOTAL PAYOUT)

1. PLAN A (Perhitungan terhadap 150.000 PV pertama)

a. Unilevel :65%

Rincian Komisi Unilevel up to 65% didapat dari

- ✓ Personal Sales : 10%
- ✓ Hasil dari jumlah level 1 s/d 5 @ 8% :40%
- ✓ Bonus Infinity : 15%

b. Profit Sharing Commission : 5%

Syarat Mendapatkan Profit sharing tsb jika memenuhi salah satu kriteria sbb

- 5 downline x 150.000 PV = 1 point
- 7 downline x 150.000 PV = 1,5point
- 9 downline x 150.000 PV = 2 point

Pengitungan profit sharing = $\frac{\text{Point} \times 5\% \text{ Total omzet perusahaan di Plan A}}{\text{Total Point Semua member}}$

Total payout Plan A : 70% terhadap 150.000 PV pertama

2. PLAN B (Perhitungan terhadap kelebihan 150.000 PV pertama)

Komisi:

- a. Performance Commision..... 44%
- b. Leadership Profit Sharing4%

Total Komisi : 48%

Bonus:

- c. Car Fund Bonus 3%
- d. Leadership Matching Bonus..... 15.3%
(15,3% hasil dari 30% dari total : performance Commision 44%+
Leadership Profit Sharing 4% dan Car Fund
Bonus3%)
- e. Year End Diamond Club Bonus3%
- f. CDM Extra Bonus.....2%

Total Bonus : 23,3%

Total Payout Plan B : 71,3% terhadap kelebihan 150.000 PV pertama

**ALUR PENJUALAN BARANG DARI PERUSAHAAN
SAMPAI DENGAN KEPADA KONSUMEN
PT. DIAMOND INTEREST ABADI INDONESIA**

